

NIS - Profilo Target

Nabil Ezzahiri

Technical Business Development Manager specializzato nello sviluppo del business internazionale tra Italia e area DACH.

Mission

Creare partnership industriali durature tra clienti europei e officine meccaniche italiane ad alto valore aggiunto.

Value Proposition

Seguo l'intero processo: scouting clienti, analisi tecnica, quotazione, strategia commerciale, negoziazione, project management e consegna finale.

Mercati

Germania, Austria, Svizzera, Italia.

Target Partner

PMI meccaniche con elevata qualità produttiva, desiderose di crescere nell'export.

Roadmap 2027/28

- 1-2 milioni € di fatturato
- 5-10 partner selezionati
- 2 commerciali in Germania
- 1 Project Manager
- 1 Ufficio Tecnico
- Portafoglio investimenti in crescita
- Partecipazioni in officine meccaniche.

Vision

Non costruisco semplicemente relazioni commerciali. Costruisco un ecosistema industriale in cui ogni partnership rafforza l'intera rete.