

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome

LUSARDI, Federico

Indirizzo

Via Zurigo,30, 6900 Lugano, Svizzera

Telefono

Mobile 0039.3299603844

Fax

E-mail

lusardifederico@me.com

Nazionalità

Italiana e Svizzera

Data di nascita

13/08/1989, Fidenza (PR)

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

Dal 20 Novembre 2023 ad oggi

VoipTel International SA, Via San Salvatore 13, 6900 Paradiso (Lugano)

TLC & Internet Provider (Data Center Lugano, TI- Swiss)

Business Developer Manager B2B

Sviluppo portafoglio clienti nel mercato ticinese attraverso strategie di marketing strategico

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

Da Giugno 2022 a 20 Ottobre 2023

4G-Italia srl (Gabiano Holding), Via Alsazia 3, Camin, Padova

Consulenza e vendita servizi/prodotti settore ICT, mercato B2B

Sales & Key Account B2B

Business development e gestione portafoglio clienti fidelizzati (segmento SME & Corporate). Nello specifico, consulenze strategiche con particolare focus sui servizi di connettività e telecomunicazioni aziendali finalizzate alla vendita di prodotti e servizi settore ICT.

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

Da Aprile 2018 a Maggio 2022

Settore finanziario (Indici, valute e commodities)

Libera professione e contratti di collaborazione

Analista & Operatore finanziario

Attività di negoziazione di strumenti finanziari (Equity Index & FX) per conto proprio e terzi (Investment fund e proprietary trading firm).

Creazione e implementazione di strategie di trading quantitativo/algoritmico, hedging e di arbitraggio. Sviluppo e ottimizzazione di strategie di risk e money managem

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

Da Marzo 2017 a Marzo 2018
Heb Milano (Gruppo Hebdomas), Via Salvini 15, Milano

Produzione e commercializzazione di orologi di lusso (made in Swiss)
Business Developer
Attività di business intelligence e prospecting: generazione di lead e prospect tramite mappatura del mercato italiano ed estero ed individuazione del decision maker;
Presentazione delle offerte commerciali e dei contratti (redazione e negoziazione); Monitoraggio dei principali KPI per la valutazione degli obiettivi e dei risultati.

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

Maggio a Ottobre 2016
Anversa SRL, Via Aldo Moro, 9 Viadana, Mantova, Italia

Produzione e commercializzazione prodotti tessili per la casa
Stagista
Collaborazione con il team per lo sviluppo di nuovi prodotti (brainstorming e problem solving), analisi e monitoraggio vendite negozi del gruppo, implementazione funzione dell'e-commerce aziendale.

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

Febbraio 2014 a Marzo 2016
Lusardi Ltd, Churchfield Road 47, Londra, Inghilterra (Sede Legale)- Via Massimo D'Azeglio 27, Salsomaggiore Terme, Parma, Italia (Sede Operativa)
Commercio ingrosso- rifornimento settore HORECA di prodotti alimentari e vini di alta qualità (principalmente ristoranti della City di Londra).
Founder & CEO
Analisi di mercato, attività di business development, ricerca e selezione fornitori e clienti chiave, partnership commerciali, gestione ordini, logistica, fiscalità e contabilità generale.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
- Qualifica conseguita

Gennaio 2017 a Giugno 2020
Formazione finanziaria professionale tramite Master/Corsi privati tenuti da trader professionisti.
Analisi tecnica generale, studio dei volumi reali attraverso l'utilizzo di footprint, orderflow e book verticale, teoria dei cicli finanziari analisi ciclica con abbinamento all'analisi volumetrica pura, Institutional price action e studio della struttura di mercato, zone di liquidità e key levels, tecniche avanzate di manipolazione di mercato da parte dei Market Maker.
Analista & Operatore dei mercati finanziari

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
- Qualifica conseguita
- Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

11 Aprile al 20 Maggio 2016
Inlingua School of Languages

General English-Business English

Diploma-Certificato di attestazione corso e superamento esame
B2 Vantage Level (CEFR)

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
- Qualifica conseguita
- Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

CAPACITÀ E COMPETENZE

PERSONALI

Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.

MADRELINGUA

ALTRE LINGUA

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

- Capacità di scrittura
- Capacità di lettura
- Capacità di espressione orale

CAPACITÀ E COMPETENZE

RELAZIONALI

Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport), ecc.

Settembre 2009 a Novembre 2015

Università degli studi di Parma, facoltà di Economia e Commercio

Economia aziendale, economia politica (micro e macro), contabilità e bilancio, storia economica, matematica generale e finanziaria, statistica, diritto privato e commerciale, economia degli intermediari finanziari, economia e gestione delle imprese,...

Laurea in Economia e Management con presentazione della tesi: "Product Innovation".

Settembre 2004 Luglio 2009

Liceo Scientifico tecnologico A. Berenini di Fidenza (Parma)

Fisica, matematica, chimica, informatica, scienze,...

Diploma Scientifico Tecnologico

ITALIANA

INGLESE

BUONO

OTTIMO

BUONO

Francese

DISCRETO

BUONO

DISCRETO

Ottime capacità comunicative e relazionali, maturate durante la formazione universitaria, i tirocini, l'esperienza studio all'estero e i diversi sport praticati anche a livello agonistico.

Importante contributo dell'attività imprenditoriale "Lusardi LTD" di Import & Export (nella ricerca e selezione dei partner fornitori dei clienti esteri) e della formazione finanziaria privata erogata ad allievi con conoscenze finanziarie di vello intermedio

**CAPACITÀ E COMPETENZE
ORGANIZZATIVE**

*Ad es. coordinamento e amministrazione
di persone, progetti, bilanci; sul posto di
lavoro, in attività di volontariato (ad es.
cultura e sport), a casa, ecc.*

**CAPACITÀ E COMPETENZE
TECNICHE**

*Con computer, attrezzature specifiche,
macchinari, ecc.*

**CAPACITÀ E COMPETENZE
ARTISTICHE**

Musica, scrittura, disegno ecc.

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE

*Competenze non precedentemente
indicate.*

PATENTE O PATENTI

ULTERIORI INFORMAZIONI

ALLEGATI

Ottime capacità organizzative, maturate durante la gestione dell'attività imprenditoriale "Lusardi LTD", programmazione eventi universitari, pratica costante di vari sport di squadra e non e volontariato (Rotaract Club)

Buone capacità informatiche generali (Word, Excel e Powerpoint), capacità avanzate nell'utilizzo dei software e di piattaforme di trading professionali

Buone capacità pittoriche, maturate dall'infanzia, come disegno libero e pittura ad olio

B